Déménagements Internationaux
Records Management
Relocation

You deserve the best



AGS LORRAINE LUXEMBOURG

Commercial(e) chargé(e) de clientèle internationale (H/F)

Un but essentiel soutient l'action d'AGS : la pleine satisfaction de nos clients.

Acteur incontournable dans les services d'aide à la mobilité aussi bien des cadres de sociétés, des diplomates, des fonctionnaires que des militaires de tout horizon, notre force réside dans notre parfaite connaissance du marché, notre orientation client et notre engouement pour la logistique internationale. AGS offre à ses collaborateurs de réelles perspectives d'évolution, de mutation et de mobilité. Notre richesse résulte du savoir-faire et du professionnalisme de nos collaborateurs.

Le groupe AGS a complété ces dernières années son panel de services offerts et nous proposons désormais des solutions d'archivages tant physiques que numériques à nos clients institutionnels et à nos entreprises. Nos filiales développent ainsi avec des équipes dédiées une relation commerciale B to B. Cette activité ouvre de nouvelles perspectives et un marché à développer pour un avenir prometteur.

Forts de ces développements et de ces conquêtes commerciales à piloter, nous recherchons constamment les acteurs de ces centres de profits, appréciant la logistique dans toutes ses composantes, l'exploitation de plusieurs métiers, le tout accompagné d'équipes opérationnelles dynamiques et dédiées.

Aujourd'hui, nous recherchons plus particulièrement à trouver un(e) **Commercial(e) chargé(e) de clientèle internationale (H/F)** au sein de notre site de THIONVILLE.

DESCRIPTIF DE LA FONCTION

Au sein de la filiale d'AGS LORRAINE LUXEMBOURG, et en liaison avec la Direction du site, en collaboration avec les Coordinateurs commerciaux, vous établirez les offres commerciales et procéderez aux relances systématiques des clients/prospects ; vous assurerez auprès de vos clients le suivi global de l'opération afin de garantir sa complète satisfaction.

Vous mettrez en évidence la qualité Postuler à cette offre au long du processus de vente l'interlocuteur privilégié des clients. Vous assurerez une veille concurrentielle et participerez aux évènements rassemblant notre clientèle et/ou nos prospects. Vous ferez un reporting régulier de vos actions auprès du Directeur de filiale.

PROFIL RECHERCHÉ

Les candidats doivent avoir au minimum 2 ans d'expérience dans la vente de services auprès de particuliers et/ou de sociétés. Une connaissance du transport maritime est un plus.

La maîtrise de l'anglais oral et écrit est exigée.



Vous êtes titulaire d'un BTS NDRC / MCO / Commerce International ou équivalent. Vous appréciez le milieu du transport/logistique. Vos différents voyages vous ont enrichi d'une culture internationale et géopolitique utiles afin d'adapter votre stratégie de développement commercial aux publics que vous rencontrerez.

Votre aisance relationnelle et votre éloquence sont reconnues.

CDI à temps complet, statut Agent de Maîtrise.

Rémunération entre 42 K€ à 48 K€ bruts annuels, variables inclus.

Vous disposerez d'un véhicule utilitaire de service (avec carte carburant), téléphone portable, ordinateur ainsi qu'une tablette et interviendrez sur les départements 88, 54, 55, 57 et LUXEMBOURG.

Vous êtes intéressé(e) ? Envoyez-nous dès aujourd'hui votre candidature avec CV et date de disponibilité à l'adresse mail suivante : **lorraine@ags-globalsolutions.com**. Merci de rappeler les références de cette offre lors de l'envoi de votre candidature.

Les profils sélectionnés seront reçus pour un **entretien** et des **tests de compétences** à l'agence de Thionville ou par visioconférence.

Conditions Générales de Recrutement

Quoique nous apprécions toutes les candidatures, nous ne pouvons que contacter les candidats/es présélectionnés/es. Si vous n'avez pas reçu les réactions dans les 4 semaines, merci de considérer que votre candidature n'a pas été retenue. Le Groupe se réserve le droit de retirer tous les postes annoncés à tout moment et à sa discrétion. Le processus de recrutement aura lieu en conformité avec les politiques et procédures du Groupe AGS et peut impliquer plusieurs étapes.

En soumettant votre demande d'emploi, vous consentez expressément au traitement, l'administration et l'archivage de vos données personnelles contenues dans votre CV et les autres documents conformément à la législation prévue (qui peut être amendée) pour les fins de l'enregistrement et le recrutement des candidats.

Le Groupe encourage fortement la diversité de nos effectifs et les candidatures de tous les secteurs de la société sont invitées