



Conseiller Commercial Itinérant (H/F)

AGS Tunisie

Un but essentiel soutient l'action d'AGS : la pleine satisfaction de nos clients.

Acteur incontournable dans les services d'aide à la mobilité aussi bien des cadres de sociétés, des diplomates, des fonctionnaires que des militaires de tout horizon, notre force réside dans notre parfaite connaissance du marché, notre orientation client et notre engouement pour la logistique internationale. AGS offre à ses collaborateurs de réelles perspectives d'évolution, de mutation et de mobilité. Notre richesse résulte du savoir-faire et du professionnalisme de nos collaborateurs.

Le groupe AGS a complété ces dernières années son panel de services offerts et nous proposons désormais des solutions d'archivages tant physiques que numériques à nos clients institutionnels et à nos entreprises. Nos filiales développent ainsi avec des équipes dédiées une relation commerciale B to B. Cette activité ouvre de nouvelles perspectives et un marché à développer pour un avenir prometteur.

Forts de ces développements et de ces conquêtes commerciales à piloter, nous recherchons constamment les acteurs de ces centres de profits, appréciant la logistique dans toutes ses composantes, l'exploitation de plusieurs métiers, le tout accompagné d'équipes opérationnelles dynamiques et dédiées.

Aujourd'hui, nous recherchons plus particulièrement à trouver un(e) **Conseiller Commercial Itinérant (H/F)** au sein de notre site à LA CHARGUIA 1 – TUNIS.

DESCRIPTIF DU POSTE

Motivé par la vente et le commerce, aimant le contact avec la clientèle, expérience dans la prospection auprès des sociétés et organisations internationales, vos missions seront :

- La prospection de nouveaux clients
- Le développement des ventes des anciens clients
- L'étude des besoins du client
- Le collecte et l'analyse des informations marchés

PROFIL RECHERCHÉ

- Issue d'une formation BAC et plus
- Au-delà de votre formation, vous avez au moins 2 ans d'expérience commerciale réussie avec une clientèle 'société' auprès de décideurs : DG, DRH ..., idéalement avec une clientèle d'expatriés
- Connaissance du secteur du déménagement non-exigée
- Maîtrise des outils informatiques (Word, Excel, Outlook ...)
- Maîtrise de l'anglais et du français



- Savoir-faire preuve « d'esprit client » et de service d'innovation. Vous avez un attrait pour la partie commerciale et une aisance relationnelle
- Un sens aigu de la confidentialité associé à une capacité à faire preuve de transparence et d'esprit d'équipe
- Disponible pour des déplacements fréquents sur tout le territoire tunisien
- Permis B
- Dynamique, organisé et méthodique

L'OFFRE

CDI à temps complet.

Rémunération fixe et commissions motivantes non-plafonnées + véhicule + téléphone + ordinateur

Vous êtes intéressé(e) ? Envoyez-nous dès aujourd'hui votre candidature avec CV et date de disponibilité à l'adresse mail suivante : manager-tunisia@ags-globalsolutions.com. Merci de rappeler les références de cette offre lors de l'envoi de votre candidature.

Conditions Générales de Recrutement

Quoique nous apprécions toutes les candidatures, nous ne pouvons que contacter les candidats/es présélectionnés/es. Si vous n'avez pas reçu de réponse dans les 4 semaines, merci de considérer que votre candidature n'a pas été retenue. Le Groupe se réserve le droit de retirer tous les postes annoncés à tout moment et à sa discrétion. Le processus de recrutement aura lieu en conformité avec les politiques et procédures du Groupe AGS et peut impliquer plusieurs étapes.

En soumettant votre demande d'emploi, vous consentez expressément au traitement, l'administration et l'archivage de vos données personnelles contenues dans votre CV et les autres documents conformément à la législation prévue (qui peut être amendée) pour les fins de l'enregistrement et le recrutement des candidats.

Le Groupe encourage fortement la diversité de nos effectifs et les candidatures de tous profils sont invitées.