



VIE – Business Developer (H / F) AGS Abu Dhabi

Un but essentiel soutient l'action d'AGS : la pleine satisfaction de nos clients.

Acteur incontournable dans les services d'aide à la mobilité aussi bien des cadres de sociétés, des diplomates, des fonctionnaires que des militaires de tout horizon, notre force réside dans notre parfaite connaissance du marché, notre orientation client et notre engouement pour la logistique internationale. AGS offre à ses collaborateurs de réelles perspectives d'évolution, de mutation et de mobilité. Notre richesse résulte du savoir-faire et du professionnalisme de nos collaborateurs.

Le groupe AGS a complété ces dernières années son panel de services offerts et nous proposons désormais des solutions d'archivages tant physiques que numériques à nos clients institutionnels et à nos entreprises. Nos filiales développent ainsi avec des équipes dédiées une relation commerciale B to B. Cette activité ouvre de nouvelles perspectives et un marché à développer pour un avenir prometteur.

Forts de ces développements et de ces conquêtes commerciales à piloter, nous recherchons constamment les acteurs de ces centres de profits, appréciant la logistique dans toutes ses composantes, l'exploitation de plusieurs métiers, le tout accompagné d'équipes opérationnelles dynamiques et dédiées.

Aujourd'hui, nous recherchons plus particulièrement à trouver un(e) **V.I.E.** (Volontaire International en Entreprise) **(H/F)** au sein de notre site à **Abu Dhabi** aux **Emirates Arabes Unis**.

DESCRIPTIF DU POSTE

Le/la candidat(e) est prêt(e) à relever le défi d'une mission formatrice et enrichissante consistant à être l'interlocuteur privilégié du Groupe auprès de notre clientèle internationale s'expatriant.

Descriptif de la mission :

- Concevoir et faire vivre le plan d'actions commerciales de l'entreprise
- Participer à l'élaboration de la politique commerciale
- Prospecter la clientèle potentielle (principalement B2B) pour obtenir un référencement et la fidéliser
- Être à l'écoute des besoins évolutifs des clients et anticiper leurs besoins
- Mettre en place et suivre les indicateurs de suivi de la performance (KPIs) à travers les outils mis à disposition par le Groupe
- Élaborer et présenter des devis pour nos marchés
- Participer aux manifestations officielles (Chambres de commerce, Services économiques des Ambassades, etc. ...) et effectuer du networking
- Élaborer et effectuer une veille régulière des dossiers d'appels d'offres

A l'issue de la période de V.I.E., vous aurez la possibilité d'évoluer au sein de notre Groupe en qualité de Futur(e) Directeur/trice de Filiale



PROFIL RECHERCHÉ

Vous êtes un jeune titulaire d'un BAC + 3 (École de Commerce) ou d'un DESS (Master Professionnel), accompagné de 18 mois d'expérience professionnelle et d'une maîtrise de l'anglais à un niveau avancé. La maîtrise de l'arabe sera un atout.

Vous avez une réelle aisance à vous exprimer tant à l'écrit qu'à l'oral.

Vous êtes organisé(e), adaptable, polyvalent(e) et vous témoignez d'une parfaite autonomie dans l'organisation de votre travail et savez gérer les priorités en menant des activités.

Doté(e) d'une bonne capacité d'initiative et d'un tempérament curieux, vous savez recueillir tant en interne qu'en externe tout l'information nécessaire au bon déroulement de vos missions.

Travailler dans un environnement dynamique et international est pour vous une source d'inspiration et de motivation.

L'OFFRE

La mission VIE débutera le 01/01/2025 pour une période de 18 mois en collaboration avec l'organisme d'État Business France. La rémunération mensuelle sera fixée par Business France.

Vous êtes intéressé(e) ? Envoyez-nous dès aujourd'hui votre candidature avec CV et lettre de motivation à l'adresse mail suivante : candidature@mobilias.org.

Conditions Générales de Recrutement

Quoique nous apprécions toutes les candidatures, nous ne pouvons que contacter les candidats/es présélectionnés/es. Si vous n'avez pas reçu les réactions dans les 4 semaines, merci de considérer que votre candidature n'a pas été retenue.

Le Groupe se réserve le droit de retirer tous les postes annoncés à tout moment à sa discrétion. Le processus de recrutement aura lieu en conformité avec les politiques et procédures du Groupe AS et peut impliquer plusieurs étapes.

En soumettant votre demande d'emploi, vous consentez expressément au traitement, l'administration et l'archivage de vos données personnelles contenues dans votre CV et les autres documents conformément à la législation prévue (qui peut être amendée) pour les fins de l'enregistrement et le recrutement des candidats.

Le Groupe encourage fortement la diversité de nos effectifs et les candidatures de tous les secteurs de la société sont invitées.